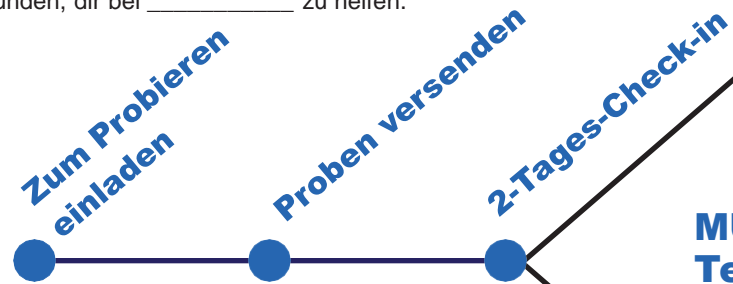


Sampling Flowchart (Verteilen von Proben)

Effektives Teilen von Proben ermöglicht es, eine Erfahrung mit den Ölen zu machen, damit wird der Grundstein (Nutzen) für eine Registrierung bei dōTERRA® gelegt.

Bei dieser Verteilung von Proben dreht sich alles um Kontakte und Erfahrungen. Jeder Kontakt erhöht das Vertrauen und trägt zu ihrer Erfahrung mit dōTERRA® bei. Wenn jemand von den Proben überzeugt wurde, kommt er zu einem Öle Intro, nicht um etwas über Öle zu lernen, sondern um zu entscheiden, welche er bestellen möchte.

Bei jeder Probe die wir verteilen sagen wir dazu: "Das Ausprobieren von Naturprodukten ist dem, traditioneller Heilmittel ähnlich. Wenn etwas nicht funktioniert, sucht man weiter, bis man gefunden hat, was funktioniert. Und dann, haben wir eine sicherere, natürliche und kostensparende Möglichkeit gefunden, dir bei _____ zu helfen."



Proben - Schlüsselanhänger

- Probe die benötigt wird
- Gib einen 2-Tages-Vorrat mit (15 Tropfen)
- Probe zum einfachsten Gesundheitsthema
- Sag ihnen, wie man die Proben benutzt
- Sage ihnen, dass du in 2 Tagen anrufen wirst.

MUSS ein Telefonanruf sein
"Hattest du schon Gelegenheit, die Probe auszuprobieren?"



"Wie war deine Erfahrung?"

"Erzähl mir davon."

Höre zu, was passiert ist.
Wiederhole deren Erfahrung.
"Folgendes werden wir tun: Du bist geduldig bezüglich der Wirkung, also werden wir es weiter versuchen, bis wir herausfinden, was funktioniert. Und wenn wir dies tun, haben wir eine sicherere, natürlichere und kostengünstigere Lösung gefunden."

- Gib ihnen eine neue Probe!



"Wir werden Folgendes tun..."
(Gib ihnen eine genaue Anweisung, ihre Probe an diesem Tag/Abend zu verwenden, und teile ihnen mit, dass du sie morgen früh anrufen wirst).

MUSS ein Telefonanruf sein
"Hattest du schon Gelegenheit, die Probe auszuprobieren?"



"Wie war deine Erfahrung?"

„Erzähl mir davon.“

- Höre zu, was passiert ist.
- Wiederhole deren Erfahrung.
- "Folgendes werden wir tun: Du bist geduldig bezüglich der Wirkung, also werden wir es weiter versuchen, bis wir herausfinden, was funktioniert. Und wenn wir dies tun, haben wir eine sicherere, natürlichere und kostengünstigere Lösung gefunden."
- Gib ihnen eine neue Probe!

"Wir werden Folgendes tun..."

Hole die Probe und probiere es dann gleich aus.



Zu einem Vortrag einladen
"Wenn du der Meinung bist, dass diese Erfahrung großartig ist, so ist dies nur die Spitze des Eisbergs. Ich kann dir nicht einmal sagen, wie viele erstaunliche Dinge es gibt, wo die Öle bei gesundheitlichen Problemen helfen konnten. Ich habe einen Einführungsvortrag am _____ oder _____ und ich möchte gerne, dass du kommst. Welcher Termin passt am besten für dich?"

2 Tage vorher anrufen:
"Ich freue mich dich zu sehen!"

Text 2 Stunden vorher:
"Ich habe eine Überraschung für dich."

Jemanden zu einem Vortrag einladen

wenn du ein "JA, das ist eine wunderbare Sache, es war ein großartiges Erlebnis" gehabt hast. Dann weist du bereits, dass die Person dōTERRA haben möchte.